



FORMATION

Soutenez votre développement par la formation de vos collaborateurs !



Vous êtes

- Dirigeant de PME/TPE
- Directeur Marketing
- Directeur commercial/ Directeur des ventes
- DRH/ Responsable RH
- Responsable d'équipe
- Salarié, travailleur indépendant, profession libérale



Vous voulez

- Former vos collaborateurs pour soutenir votre développement
- Professionnaliser vos collaborateurs occupants des fonctions commerciales et marketing clés
- Bénéficier de connaissances, méthodes-outils et savoir-faire sur-mesure, en Marketing-vente
- Dynamiser vos équipes

A condition de

- Bénéficier ou faire bénéficier vos équipes d'un apport concret et immédiatement transférable dans votre entreprise,
- Orienter vos équipes vers la performance au service du développement de votre entreprise,
- Être accompagné dans le financement de la prestation (plan de formation, droit individuel à la formation (DIF), période de professionnalisation, ...)



Au service des PME et Grands groupe depuis plus de 20 ans, notre offre de formation est

- 1- Pratique, par l'utilisation d'outils simples et concrets (Fiches découverte et suivi, Pac, Parness, Catégorie clients, Famille produits, Ventilation, Réservoir croissance, Positionnement, Huit, Par, ...)
- 2- Transférable immédiatement dans votre entreprise
- 3- Conçue sur mesure, pour faire que les choses se fassent
- 4- Animée exclusivement par des professionnels du marketing-vente, recrutement, management
- 5- Dispensée en intra ou inter-entreprises



Notre offre formation

Domaine	Contenu
1 Marketing stratégique	<ul style="list-style-type: none"> → Diagnostic stratégique (marketing et commercial) → Ventilation des ventes / Analyse de demande → Positionnement → Elaboration d'un plan d'actions commerciales → Professionnalisation de la fonction marketing stratégique
2 Marketing opérationnel	<ul style="list-style-type: none"> → Construction du plan promotion → Rédaction du cahier des charges → Liaison avec l'amont (stratégie) et l'aval (ventes) → Professionnalisation de la fonction marketing opérationnel
3 Supervision commerciale	<ul style="list-style-type: none"> → Formation à la GPC → Formation à la supervision à la ligne client → Professionnalisation de la fonction superviseur commercial
4 Management	<ul style="list-style-type: none"> → Formation au HUIT du management → Formation de formateurs → Professionnalisation du chef d'équipe, chef des ventes, ...
5 Recrutement	<ul style="list-style-type: none"> → Formation Recrutement / Réussir son entretien / CV / Lettre → Professionnalisation de la fonction Recrutement, RH
6 Marketing direct	<ul style="list-style-type: none"> → Formation marketing direct / Mailing / Fichiers qualifiés / Lien avec la chaîne graphique-impression-routage → Professionnalisation de la fonction marketing direct
7 Vente	<ul style="list-style-type: none"> → Professionnalisation du chef des ventes, du vendeur compte clé, des télévendeurs → Formation téléprospection (Guide d'entretien, Production et Supervision de production téléphonique) → Formation Négociation centrale / Grands comptes → Formation Techniques de vente
8 Autres domaines	<ul style="list-style-type: none"> → Langues étrangères (Anglais, Russe, Espagnol, Chinois) → Achats-Bureautique-Compta-Gestion-Commerce International



Nos références

AMA • AGEFOS • BIOPARHOM • BIRDIE • CAMPING DES ÎLES • CAR'GO • EPS • JULBO • O.T. D'AIX LES BAINS • PAF • PERRET G SA • SALOMON • SNAL • SNOWSTAR • TERNÉLIA



Notre métier

Spécialisés en Marketing-vente au service des PME, nous intégrons tous les maillons de la chaîne des ventes :

- le marketing stratégique en amont
- le marketing opérationnel
- la supervision commerciale et la gestion de production commerciale
- le management de la performance
- le recrutement
- le marketing direct
- la téléprospection, la télévente
- la vente « terrain » en aval

Nous consulter pour nos interventions en

- Diagnostic
- Externalisation
- Professionnalisation



Baptiste CHEVALLET - Consultant

04 79 54 36 87 - 06 14 09 66 33 - b.chevallet@tremplin-mv.fr - www.tremplin-mv.fr

TREMPLIN Marketing-Vente - Savoie Hexapole, bâtiment Créalys - Rue Louis Armand - 73420 Méry